

Du entscheidest dich nicht für einen Job, sondern für den zweitwichtigsten Ort auf dieser Welt!

Hier bei REIN Immobilien, wissen wir, dass neben dem eigenen Zuhause kaum etwas mehr Einfluss auf die Lebensqualität hat, als die Arbeit. Darum legen wir großen Wert darauf, Sie jederzeit Best möglichst zu unterstützen – auch über das Berufsleben hinaus. Wir sind fest davon überzeugt, dass man vor allem zufriedene Menschen braucht, wenn man sich etwas ganz Besonderes vorgenommen hat:

„Menschen eine neue Heimat zu schaffen.“

Immobilienberater Wohnimmobilien (m/w) Freier Handelsvertreter

Ihre Aufgaben:

Sie begleiten unsere Kunden auf ihrem Weg zum ganz persönlichen Wohnglück durch vorbildliche und nachhaltige Beratung, die Sie in Zusammenarbeit mit uns entwickeln. In dem Thema Wohnimmobilien sind Sie der kompetente Ansprechpartner. Sie beraten und begleiten unsere Kunden und unterstützen diese intensiv beim Verkauf ihrer Wohnung oder ihres Hauses. Die Akquise von Neukunden gehört teilweise auch zu den Aufgaben eines Immobilienberaters.

Je nach Auftragslage und Ihrer Präferenz besteht die Möglichkeit, uns im Vertrieb von Neubauhäusern zu unterstützen. Entscheiden Sie sich für ein junges, innovatives und dynamisches Unternehmen mit Wachstum.

Wir bieten Ihnen:

Einen Büroarbeitsplatz, in einem sehr angenehmen und repräsentativen Umfeld, mit der notwendigen Ausstattung, Software und Hardware. Ausführliche Einarbeitung in das Tätigkeitsfeld sowie Fortbildungsmöglichkeiten. Die Provisionsvereinbarung wird Sie begeistern und soll auch ein Ansporn für unsere Mitarbeiter sein, denn wer viel leistet soll auch ordentlich entlohnt werden.

Von uns erhalten Sie qualifizierte Alleinaufträge, zur Vermarktung.

Als freier Handelsvertreter (m/w) haben Sie bei uns alle Freiheiten in Bezug auf die Arbeitszeit und die Ausführung der Arbeit.

Nach der erfolgreichen Einlernphase (6 Monate) besteht die Möglichkeit einen Firmenwagen zu erhalten. Zudem kann eine feste Anstellung nach der Probezeit angestrebt werden.

Ihr Profil:

Sie begeistern Kunden durch Ihr Auftreten, Ihre Beratung und Ihre Ausdrucksweise. Das haben Sie bereits bei Ihrer kaufmännischen Ausbildung bzw. in Ihrem Studium erkannt. Die Ziele und Wünsche unserer Kunden stehen in Ihrer ganzheitlichen Betreuung im Mittelpunkt. Durch Ihre Zielstrebigkeit schaffen Sie es, langfristige Beziehungen aufzubauen und zu gestalten. Die unternehmerische Freiheit einer selbstständigen Tätigkeit und ein Unternehmen, das hinter Ihnen steht, sehen Sie als Chance für Ihre weitere berufliche Entwicklung? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Ihre Bewerbungsunterlagen richten Sie bitte an:

REIN Immobilien • Herr Andreas Wagner • info@rein-immobilien.de • Egerten 3 • 74388 Talheim

© REIN Immobilien

